

عوامل مؤثر بر موفقیت شرکت‌های تعاونی روستایی استان زنجان از دیدگاه مدیران: کاربرد روش AHP

احسان قلیفر و مصطفی بنی اسدی^{*}

(تاریخ دریافت: ۱۳۹۱/۲/۲۰؛ تاریخ پذیرش: ۱۳۹۱/۱۱/۲)

چکیده

هدف کلی پژوهش حاضر، رتبه‌بندی و ارزیابی عوامل مؤثر بر موفقیت شرکت‌های تعاونی روستایی استان زنجان است. انتخاب افراد پرسشنوده به صورت تعمدی، طبقه‌ای و سهمیه‌ای صورت گرفت. پس از تکمیل پرسشنامه‌ها توسط مدیران تعاونی‌ها، برای رتبه‌بندی عوامل مؤثر بر موفقیت شرکت‌های تعاونی از دیدگاه مدیران، از روش تحلیل سلسله مراتبی استفاده گردید. داده‌ها با استفاده از نرم‌افزار اکسپرت چویس مورد تجزیه و تحلیل قرار گرفت. نتایج تحقیق، مبنی این واقعیت است که در میان عوامل درون سازمانی به ترتیب عملکرد مناسب بازاریابی، توان مالی تعاونی و اعضاء، تحصیلات کارمندان، مهارت‌های فنی مدیران، میزان مشارکت در امور تعاونی، مهارت‌های انسانی مدیران و انتفاع اعضاء از تعاونی، و در میان عوامل برون سازمانی به ترتیب عملکرد اتحادیه تعاونی‌ها، کیفیت آموزش‌های ارائه شده، سابقه عضویت در شرکت تعاونی‌ها، تعداد دوره‌های آموزشی و شناخت اعضاء، بیشترین تأثیر را در موفقیت تعاونی‌ها داشته است.

واژه‌های کلیدی: تعاونی‌های کشاورزی، رتبه‌بندی، تحلیل سلسله مراتبی، استان زنجان

۱- به ترتیب دانشجوی دکترای آموزش کشاورزی، دانشگاه تربیت مدرس، تهران، و دانشجوی دکترای اقتصاد کشاورزی، دانشگاه شهیدبهشتی کرمان، کرمان، ایران.

*- مسئول مکاتبات، پست الکترونیکی: baniasadi.m65@gmail.com

مقدمه

تعاوینی‌های روتایی در ایران موفق نبوده و این عدم موفقیت منجر به تعطیلی این تشکل اقتصادی-اجتماعی در بسیاری از نقاط کشور گردیده است. در این مطالعه موفقیت تعاونی‌های روتایی به مفهوم عملکرد کارا در جهت بهبود وضعیت تولید، خدمات کشاورزی و فروش مناسب محصول می‌باشد، به صورتی که تعاونی‌ها سودآور بوده و توان رقابت در بازار را داشته باشند. با توجه به این تعریف در زمینه عوامل تاثیرگذار بر موفقیت تعاونی‌ها، تحقیقات زیادی در داخل و خارج صورت گرفته است، که در ذیل به آن‌ها اشاره شده است. بر اساس مطالعه عنبری (۱۳۸۰)، عوامل مؤثر بر موفقیت شرکت‌های تعاونی عبارتند از توان مالی اعضاء و کمک فراینده آن‌ها در تأمین سرمایه‌ی سهمی برای تقویت بنیه مالی آن‌ها، اعمال رهبری و مدیریت پویا توسط هیئت مدیره شرکت‌ها، استقبال از شیوه‌های مدیریت پیشرفته همراه با استقرار یک مؤسسه قوی تعاونی بر پایه اصول تعاون، مشارکت فعال کلیه اعضاء در فعالیت‌های تجاری و نیز در مدیریت تعاونی‌ها، انسجام کارکردی مؤثر میان اعضاء و شرکت تعاونی از یک سو، و میان شرکت و اتحادیه از سوی دیگر و تنظیم و برگزاری آموزش منظم تعاونی و برنامه‌های آموزشی برای اعضاء هیئت مدیره و کارکنان تعاونی. نکوبی نائینی و همکاران (۱۳۸۸) در پژوهشی با عنوان واکاوی عوامل مؤثر بر موفقیت تعاونی‌های روتایی شهرستان کرمانشاه، سرمایه مدیران و سرمایه اعضاء تعاونی‌ها، میزان ارتباط شرکت با سازمان‌های دولتی و غیر دولتی و عملکرد سازمان تعاون روتایی در ابعاد کنترل، نظارت و آموزش را از عوامل مؤثر در تمایز تعاونی‌های موفق از ناموفق عنوان کردند. آتمیس و همکاران (Atmis *et al.*, 2009) در تحقیقی با عنوان عوامل مؤثر بر شرکت اعضاء تعاونی جنگلداران در کشور ترکیه به این نتیجه رسیدند که سه عامل درگیری اعضاء در تعاونی‌ها، نحوه مدیریت تعاونی‌ها و هماهنگی‌های درون‌گروهی و بین‌گروهی تعاونی‌ها، از مهم‌ترین عوامل مؤثر بر مشارکت اعضاء تعاونی‌ها هستند. جان و همکاران (John *et al.*, 2001) سه اصل حداقل سود و خدمات بهتر، آزادی عضویت و

تحولات اوایل هزاره سوم میلادی در عرصه اقتصاد، فرهنگ و روابط اجتماعی موجب شده است که تعاونی‌ها در عصر حاضر با شرایط جدیدی رو به رو شوند، بهطوری که بدون سازگاری با آن‌ها نمی‌توانند به حیات خود ادامه دهند. در کشورهای صنعتی، دولت از طریق طراحی چارچوب‌هایی برای توسعه تعاونی‌ها در ابعاد اقتصادی، اجتماعی و سیاسی گام‌های مؤثری برداشته است. اما کشورهای در حال توسعه در این راه با موانعی چون عدم تطبیق انتظارات، عدم شفافیت سیاست‌گذاری‌ها، فقدان شرایط استاندارد محیطی و افزایش غیرطبیعی تعاونی‌ها به لحاظ کمی مواجهند (عباسی و همکاران، ۱۳۸۸). بخش کشاورزی به حدی گسترده است که عملاً بدون مشارکت کشاورزان، تحقق اهداف عالیه و رسیدن به مراتب بالای توسعه غیرممکن ارزیابی شده است (انصاری، ۱۳۸۰). بدون شک، جلب مشارکت کشاورزان در دو سطح خرد و کلان می‌تواند رفع بسیاری از مشکلات بخش را فراهم آورد. چنین مشارکتی ممکن است در قالب تشکل‌های مختلف از قبیل انجمن‌ها، اتحادیه‌ها، تعاونی‌ها، شرکت‌ها و یا در سایر شکل‌های حقوقی – اقتصادی مرسوم تبلور پیدا کند (لغزگوی کهن، ۱۳۷۹). برپایی چنین تشکل‌هایی در دنیای امروز یکی از ضرورت‌های جهانی شدن می‌باشد، تا در اقتصاد جهانی با مدیریت انعطاف‌پذیر و همگرا بتوان در بازار رقابتی، محصول مناسب را با قیمتی مناسب عرضه نمود (انصاری، ۱۳۸۰). واقعیت نشان می‌دهد علی‌رغم کشورهایی که امروزه به مرزهای توسعه‌یافته‌گی رسیده‌اند و از سال‌های ۱۶۵۰ به تشكیل چنین نهادهای اجتماعی – اقتصادی در بخش کشاورزی دست زده‌اند، بخش کشاورزی ایران هنوز از جهت تعداد تشکل‌های صنفی – اجتماعی، ضعیفترین بخش اقتصادی – اجتماعی کشور محسوب می‌گردد (امینی و رمضانی، ۱۳۸۵). صاحب‌نظران معتقدند انجام فعالیت‌های حرفه‌ای روتاییان بر اساس همکاری و تعاون می‌تواند موجب ارتقاء کارایی و بهبود وضعیت اقتصادی آنان شود (انوشیروانی، ۱۳۷۲؛ انصاری، ۱۳۸۰؛ صدیقی و درویش نیا، ۱۳۸۱؛ منفرد، ۱۳۹۰).

در ارتقای تعاوینی‌ها مؤثر دانسته شده است. نتایج تحقیق عباسی و همکاران (۱۳۸۸) با عنوان عوامل مؤثر بر موفقیت و عدم موفقیت تعاوینی‌های تولیدی استان اردبیل نشان داد متغیرهای میزان مشارکت اعضاء، میزان رضایت اعضاء از عملکرد اداره تعون، میزان همگامی اعضاء، سهولت بازاریابی، میزان رضایت اعضاء از عملکرد هیأت مدیره، میزان همفکری اعضاء، میزان مسئولیت‌پذیری اعضاء، میزان دلبلستگی اعضاء به هم، میزان اعتماد متقابل اعضاء، میزان مطلوبیت نگرش به نحوه مدیریت توسط اعضاء و استفاده از فناوری روز در موفقیت شرکت‌های تعاوینی نقش موثری ایفا می‌نمایند. نتایج تحقیق امینی و رمضانی (۱۳۸۵)، با عنوان ارزیابی عوامل مؤثر در موفقیت شرکت‌های تعاوینی مرغداران گوشتی استان تهران، می‌بین این واقعیت است که تعاوینی‌ها در دستیابی به اهداف مورد نظر در اساسنامه سازمان تعون روسایی و برآوردن انتظارات و توقعات اعضاء، در مجموع ناموفق عمل کرده‌اند. همچنین نتایج نشان داد که عملکرد اتحادیه تعاوینی‌ها، مهارت‌های فنی مدیران، سابقه عضویت در شرکت تعاوینی، میزان مشارکت در امور تعاوینی، تعداد دوره‌های آموزشی و مهارت‌های انسانی مدیران، بیشترین تأثیر را در موفقیت تعاوینی‌ها دارد. همچنین میزان موفقیت تعاوینی‌ها تا حد زیادی با عوامل درون سازمانی در ارتباط است. میزان بهره‌مندی اعضاء از آموزش و شناخت اعضاء از اصول تعون در سطح پایین و مشارکت اعضاء در امور تعاوینی و مهارت فنی و تخصصی هیأت مدیره در حد متوسط برآورده شد. امینی و همکاران (۱۳۸۶)، در مطالعه‌ای به بررسی مؤلفه‌های درون سازمانی در موفقیت شرکت‌های تعاوینی مرغداران تهران پرداختند. نتایج مطالعه آنها نشان می‌دهد که از میان عوامل درون سازمانی، شناخت اعضاء نسبت به اصول تعون، میزان برخورداری اعضاء از آموزش، سطح مشارکت اعضاء در امور تعاوینی و تخصص و قابلیت مدیران از عوامل تأثیرگذار بر موفقیت تعاوینی‌ها بوده است. شالی (۱۳۸۰)، در پژوهشی نشان داده است که هر چه میزان شناخت اعضاء از اصول تعاوینی بالاتر باشد، میزان مشارکت آنها در امور شرکت بیشتر است و در نتیجه میزان موفقیت تعاوینی افزایش می‌یابد. هر چه میزان تخصص

رعایت انصاف و عدالت را از اصول مهم و مؤثر در موفقیت تعاوینی‌ها ارزیابی کردند. دفتر بین‌المللی کارگران (International Labour Office or ILO) (۲۰۰۰)، ویژگی‌های اجتماعی نیروی انسانی درون شرکت (کارکنان، کارگران اعضاء و مدیران) از قبیل میزان شناخت، مشارکت، آگاهی، سطح سواد، کیفیت نیروی انسانی و آشنایی با اهداف سازمان و همچنین نقش سیاست‌های دولت و غیره را در موفقیت تعاوینی‌ها مؤثر دانسته‌اند. زیانگویوگو (Xiangyuguo, 2010)، در مطالعه‌ای به بررسی نقش تعاوینی‌های کشاورزی در تأمین کیفیت و امنیت مواد غذایی می‌پردازد. او اهداف و نقش‌هایی را برای تعاوینی‌های کشاورزی در نظر گرفته و نتیجه می‌گیرد، عواملی در ایفای این نقش‌ها و همچنین بهبود عملکرد تعاوینی‌های کشاورزان، موثر می‌باشند که از جمله می‌توان به حمایت دولت از تعاوینی‌ها، مشارکت اعضاء تعاوینی‌ها با یکدیگر، تجربه و دانش مدیران، داشتن عملکرد مناسب در بازاریابی محصولات، تعاملات گسترشده تعاوینی‌ها با شرکت‌ها و تعاوینی‌های مرتبط و توان مالی تعاوینی‌ها اشاره کرد. کارلو و همکاران (Carlo *et al.*, 2000)، عواملی از قبیل روحیه فردگرایی، عدم همکاری اعضاء، نبود مسئولیت‌پذیری در اعضاء، ناآگاهی اعضاء، غفلت از اصول تعون، و بایون (Bhuyan, 2000)، نیز عدم پایبندی اعضاء به تعاوینی را موانع اصلی توسعه تعاوینی‌های روسایی ذکر کرده‌اند و پیروی از اصول اساسی تعون را عامل اصلی در موفقیت تعاوینی قلمداد کردند. براینیس و همکاران (Bruynis *et al.*, 1997)، در مطالعه‌ای بالا بودن هزینه‌های اجرایی، ناتوانی در ایجاد توازن در علائق متفاوت اعضاء، انتظارات زیاد اعضاء از تعاوینی و نبود مدیران مقتدر در بین اعضاء را موانع اصلی توسعه تعاوینی‌های کشاورزی می‌دانند. از نظر آن‌ها، بین شیوه‌ی مدیریت و میزان موفقیت، همبستگی معنی‌داری وجود دارد و شرکت‌هایی که از مدیران حرفه‌ای و تمام وقت بهره‌مندند، موفق‌ترند. همچنین برقراری شرایط رسمی نیز در موفقیت تعاوینی‌ها تأثیر مثبت دارد. در این تحقیق، عواملی چون کیفیت مدیریت، رابطه با مشتریان، علاقه‌مندی اعضاء، میزان اعتماد اعضاء، حفظ اعضاء و رهبری هیأت مدیره نیز

تحلیل مغایرت، تحقیقات، بازاریابی، ساخت و تولید، بهینه‌سازی، برنامه‌ریزی و کاربردهای نظامی داشته است (قدسی‌پور، ۱۳۷۹). از ویژگی‌های این روش، اولویت‌بندی در شرایطی است که چندین معیار وجود دارد. در ادامه به برخی از این مطالعات اشاره می‌شود. فتاحی و آلسیخ (۱۳۸۸)، در مطالعه‌ای با هدف تعیین مکان‌های مناسب دفن پسماند شهری شهر گیوی، مرکز شهرستان کوثر از روش GIS و فرآیند تحلیل سلسله مراتبی (AHP) استفاده کردند و نهایتاً دو محل دفن نهایی، با ترتیب اولویت‌بندی برای دفن زباله‌های شهر گیوی، تعیین گردید. ادبیزاده (۱۳۷۷)، به تدوین الگویی برای ارزیابی راه‌های کاهش آلودگی هوای شهر تهران با تکنیک AHP پرداخته است و اصلاح سوخت را مناسب‌ترین راهکار برای کاهش آلودگی هوای تهران، پیشنهاد کرده است. محمدیان و همکاران (۱۳۸۸)، با استفاده از روش فرآیند تجزیه و تحلیل سلسله‌مراتبی (AHP) و شناخت باورهای ذهنی و معیارهای تصمیم‌گیری کشاورزان، الگوی زراعی مناسب را شناسایی و معرفی نمودند، به گونه‌ای که ضمن تثبیت درآمد کشاورزان، میزان برداشت از منابع آبی داشت را کاهش دهد. در موضوعات مرتبط با تعاونی از روش AHP استفاده چندانی نشده است و حتی در مطالعات مربوط به کشاورزی و جامعه روستایی نیز از این روش بسیار کم استفاده شده است. با توجه به وجود ۸۰ تعاونی روستایی در استان زنجان (اداره کل تعاون استان زنجان، ۱۳۸۹) و موفقیت برخی از تعاونی‌ها نسبت به سایرین، شناسایی عوامل مؤثر بر موفقیت تعاونی‌ها به منظور ارائه به سایر تعاونی‌های روستایی ناموفق ضروری بهنظر می‌رسد. هدف از این مطالعه، بررسی عوامل مؤثر بر موفقیت تعاونی‌های روستایی در استان زنجان با استفاده از روش AHP می‌باشد.

روش پژوهش

در این مطالعه از روش فرآیند تحلیل سلسله مراتبی (AHP) در اولویت‌بندی عوامل مؤثر بر موفقیت تعاونی‌های روستایی در استان زنجان استفاده شده است. فرآیند AHP، یک سنتز ریاضی و یک شیوه جبری تصمیم‌گیری

هیأت مدیره بیشتر و میزان آموزش اعضاء در تعاونی نیز بیشتر باشد، میزان موفقیت شرکت تعاونی بالاتر است و ضریب همبستگی پیرسون در این تحقیق نشان داده است که بین مشارکت، تخصص و آموزش اعضاء با موفقیت شرکت رابطه معنی‌دار، مستقیم و مثبت وجود دارد. در یک جمع‌بندی کلی از مطالعات می‌توان گفت، عوامل فراوانی بر موفقیت تعاونی‌ها اثرگذار بوده است. براساس مطالعات امینی و همکاران (۱۳۸۶)، امینی و فلاح (۱۳۸۷) و آتمیس و همکاران (Atmis *et al.*, 2009) این عوامل را می‌توان به دو دسته درون سازمانی و برون سازمانی تقسیم‌بندی نمود. از عوامل درون سازمانی می‌توان به مهارت‌های فنی مدیران، میزان مشارکت در امور تعاونی، تعداد دوره‌های آموزشی، مهارت‌های انسانی مدیران، عملکرد مناسب بازاریابی و تحصیلات کارمندان، و از عوامل برون سازمانی می‌توان به سیاست‌های دولت، تعاملات گسترده تعاونی‌ها با شرکت‌ها و تعاونی‌های مرتبط، فرهنگ تعاون، عملکرد اتحادیه تعاونی‌ها و سابقه عضویت در شرکت تعاونی‌ها (Xiangyuguo, 2010) عباسی و همکاران (۱۳۸۸) اشاره نمود. با توجه به مطالب فوق، این تحقیق در راستای شناسایی عواملی صورت گرفته است که موفقیت فعالیت‌های اقتصادی دسته جمعی (تعاون) را به چالش می‌کشد و بر آن است که عمدت‌ترین عوامل مؤثر بر موفقیت تعاونی‌ها را بررسی و با رویکردی جامع‌نگر، عوامل رفتاری و ساختاری تأثیرگذار بر آن را رتبه‌بندی کند و در اختیار برنامه‌ریزان اقتصاد تعاون کشور قرار دهد. تصمیم‌گیری در خصوص انتخاب و اولویت‌بندی گزینه‌های برتر، از بین گزینه‌های گوناگون، نقش بزرگی در پیشبرد اهداف سازمان بازی می‌کند. امروزه بهمنظور تصمیم‌گیری در خصوص بهترین گزینه، روش‌های متعددی ابداع شده که یکی از مهم‌ترین آن‌ها AHP است (سعدي و همکاران، ۱۳۸۷). در این پژوهش نیز، بهمنظور رتبه‌بندی عوامل مؤثر بر موفقیت تعاونی‌های روستایی از روش AHP استفاده شده است. این روش، اولین بار توسط ساعتی در اوایل دهه ۱۹۷۰ ابداع شد، که اخیراً نیز کاربردهای موفقی از آن در زمینه‌های مختلف اولویت‌بندی از جمله سیستم‌های تصمیم‌گیری و اطلاعاتی، تجزیه و

معیار در سطح افقی ترسیم و تنظیم نمود. معیارها قابل تقسیم به زیر معیارها و زیر معیارها قابل تقسیم به زیر معیارهای بعدی می باشد. جایگزین ها، در واقع مقصد هدف در درخت سلسله مراتبی می باشند و پاسخ هدف از میان جایگزین های ترسیم شده به دست می آید. جایگزین ها آخرین سطح درخت سلسله مراتبی می باشند و بستگی به چگونگی استفاده از فرآیند تحلیل سلسله مراتبی دارد. در مواردی که از این تکنیک به منظور انتخاب یا اولویت‌بندی استفاده می‌شود، عموماً تعیین جایگزین ها توسط محقق صورت می‌گیرد، زیرا اوست که تعیین می‌کند از میان کدام جایگزین ها باید انتخاب صورت گیرد یا چه جایگزین هایی باید اولویت‌بندی شوند (محمدیان و همکاران، ۱۳۸۸). به عنوان مثال در این مطالعه به منظور اولویت‌بندی عوامل مؤثر بر موفقیت تعاونی های روستایی، درخت سلسله مراتبی در نگاره ۱ ارائه گردیده است.

۲- تعیین معیارها، زیر معیارها و جایگزین ها
در این بخش باید دست کم یک نفر که دارای سوابق علمی و پژوهشی در زمینه هدف و مسلط به روش تحقیق باشد برای شناسایی، کشف و دسته‌بندی معیارها، زیرمعیارها و جایگزین ها به کار گرفته شود. این فرد باید با استفاده از دانش خوبی، انجام مطالعات تکمیلی، تحقیقات میدانی و مصاحبه، اقدامات لازم را در این زمینه به انجام رساند و در نهایت مجموعه معیارها و جایگزین های مرتبه با هدف را گردآوری و به صورت دقیق و قابل توجیه دسته‌بندی و در نهایت تعریف نماید.

۳- گردآوری داده ها

برای گردآوری داده ها، ترسیم و اجرای سه مرحله ضروری است. این مراحل شامل طراحی پرسشنامه، گردآوری داده ها، تعیین جامعه و طراحی جداول مقایسه های زوجی می باشد. در پرسشنامه، تعداد پرسش ها متناسب با تعداد معیاره است. پرسش ها به صورت مقایسه زوجی معیارها طراحی خواهد شد و پرسش شونده باید براساس آن پاسخ

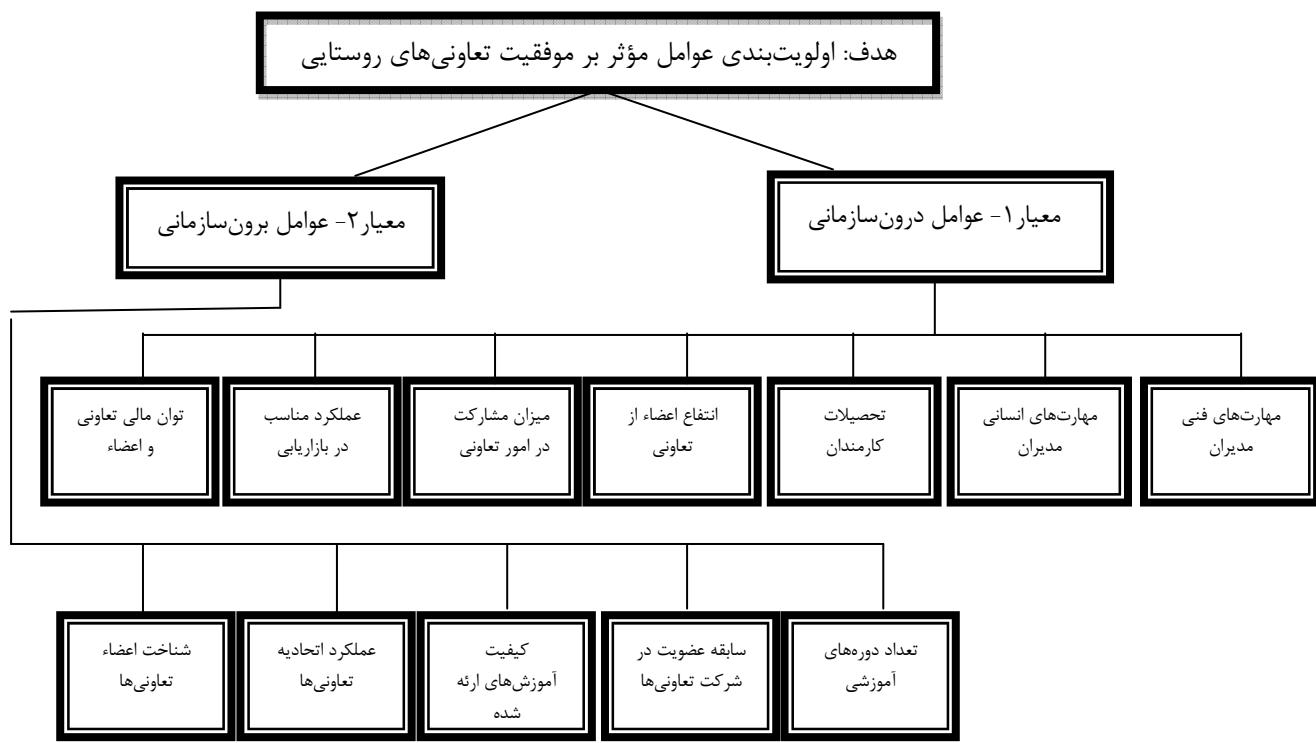
با مقیاس نسبی است. این روش با استفاده از یک شبکه سیستمی و بکارگیری ضوابط و معیارهای چندگانه برای رتبه‌بندی یا تعیین اهمیت گزینه های مختلف یک فرآیند تصمیم‌گیری پیچیده مورد استفاده قرار می گیرد (Ghodssy Pour & Brien, 1997) این فن را ساعتی محقق عراقی‌الاصل در دهه ۷۰ میلادی براساس تحلیل مغز انسان برای مسائل پیچیده و فازی ارائه کرد. اساس فرآیند تحلیل سلسله مراتبی بر مقایسه های زوجی یا دو به دویی گزیدارها و معیارهای تصمیم‌گیری است (قدسی‌پور، ۱۳۷۹)، برای چنین مقایسه هایی نیاز به جمع آوری اطلاعات از تصمیم‌گیرندگان است. این امر به تصمیم‌گیرنده این امکان را می دهد که فارغ از هرگونه نفوذ و مزاحمت خارجی، تنها روی مقایسه دو معیار یا گزینه تمرکز کند. علاوه بر این مقایسه دو به دویی، به دلیل این که پاسخ‌دهنده فقط دو عامل را نسبت به هم می‌سنجد و به عوامل دیگر توجه ندارد، اطلاعات ارزشمندی را برای مسئله مورد بررسی فراهم می‌آورد و فرآیند تصمیم‌گیری را منطقی می‌سازد (Saaty, 1994).

فرآیند تحلیل سلسله مراتبی را می‌توان در شش مرحله اصلی شامل ترسیم و تشریح درخت سلسله مراتبی، تعیین معیارها، زیر معیارها و جایگزین ها، گردآوری داده ها، عملیات محاسبه داده ها، تحلیل حساسیت و نرخ ناسازگاری (I.R)، ترسیم و اجرا نمود (قدسی‌پور، ۱۳۷۹).

در ادامه، مراحل فوق توضیح داده خواهد شد.

۱- ترسیم و تشریح درخت سلسله مراتبی

هر درخت سلسله مراتبی شامل سه سطح هدف، معیارها و جایگزین ها می باشد. به پرسش اصلی تحقیق یا مشکلی که قصد داریم آن را حل نماییم، هدف گفته می‌شود. هدف، بالاترین سطح درخت سلسله مراتبی است و تنها یک پارامتر دارد که انتخاب آن، بالاترین سطح تصمیم‌گیری پژوهه می باشد. معیارها، به ملاک های متضمن هدف و سازنده آن، معیار گفته می‌شود. معیارها در واقع سنگ محک هدف یا وسیله اندازه‌گیری آن می باشد. معیارها دومین سطح درخت سلسله مراتبی پس از هدف می باشند. در این سطح می توان بنا به ضرورت به تعداد مورد نیاز



نگاره ۱- درخت سلسله مراتبی

۳-۱- جدول مقایسه زوجی

همانطور که در جدول ۱ گزارش شده است، در فرآیند تجزیه و تحلیل سلسله‌مراتبی با استفاده از منطق فازی، جدولی ۹ درجه‌ای نهیه می‌شود. این جدول دارای اعداد صحیح ۱ تا ۹ می‌باشد که برای هر وضعیت از مقایسه، یک عدد در نظر گرفته شده است (Saaty, 1994). قطر ماتریس این مقیاس به طور طبیعی عدد ۱ است، زیرا در مقایسه ماتریسی، مقایسه دو جایگزین مشابه یکسان خواهد بود. بعد از جمع‌آوری داده‌ها، جداول مقایسات زوجی تشکیل می‌شود. محاسبه داده‌های پروژه، عملیاتی بسیار طولانی و نسبتاً پیچیده است. برای همین منظور از نرم افزاری تحت عنوان اکسپر特 چویس (Expert Choice) استفاده شده است.

گوید. انتخاب افراد پرسش‌شونده به صورت تعمدی، طبقه‌ای و سهمیه‌ای صورت خواهد گرفت. در این روش از انتخاب تصادفی افراد به شدت باید پرهیز کرد (محمدیان و همکاران، ۱۳۸۸). در مطالعه حاضر جامعه آماری، مدیران تعاونی‌های روستایی در استان زنجان می‌باشند. برای تعیین حجم نمونه در روش AHP، روش خاصی وجود ندارد و با تعداد اندک حجم نمونه هم می‌توان مدل را اجرا کرد؛ برای مثال در مطالعه محمدیان و همکاران (۱۳۸۸)، از تعداد ۱۰ نفر برای مصاحبه استفاده شده است. از این‌رو در مطالعه حاضر، تعداد ۱۰ نفر از مدیران تعاونی روستایی در استان زنجان به عنوان نمونه مورد پرسش قرار گرفته‌اند.

جدول ۱- مقیاس مقایسه زوجی

وزن یا ارزش	۱	۳	۵	۷	۹	۸، ۶، ۴، ۲	اهمیت بیشتر	اهمیت مطلق	اهمیت خیلی بیشتر	اهمیت یکسان	اهمیت یکسان	اهمیت تا اندکی بیشتر	اهمیت میانی	اهمیت ترجیحات میانی	اهمیت بیشتر	اهمیت بیشتر	اهمیت مدعی
-------------	---	---	---	---	---	------------	-------------	------------	------------------	-------------	-------------	----------------------	-------------	---------------------	-------------	-------------	------------

خواهد شد (قدسی پور، ۱۳۷۹). برای محاسبه میانگین موزون از دستور زیر استفاده می شود:

$$W = \frac{1}{N} \left[\sum_{j=1}^N r_{ij} \right] \quad (3)$$

که در آن، W : میانگین موزون، N : تعداد جایگزین های مورد مقایسه و r_{ij} مقادیر نرمال شده هر خانه از یک سطر می باشد. دستور میانگین موزون برای محاسبه میانگین هر سطر از جایگزین ها به شکل زیر می باشد (قدسی پور، ۱۳۷۹).

$$W = \sum_{i=1}^n w_{ai} w_{ci} \quad (4)$$

که در آن، W : میانگین موزون نهایی جایگزین سطر اول، w_{ai} : میانگین موزون جایگزین i ، w_{ci} : میانگین موزون زیر معیار j و n : مجموعه معیارها و جایگزین های سطر اول می باشد. مجموعه معیارها و جایگزین های سطر اول به زیرمعیارها و وزن زیر معیارها نسبت به یکدیگر مطابق با دستور مورد نظر محاسبه خواهد گردید.

۵- تحلیل حساسیت

تحلیل حساسیت برای سنجش حساسیت جایگزین ها نسبت به تغییر اولویت معیارها مورد استفاده قرار می گیرد. برای چنین سنجشی، فرآیند تحلیل سلسله مراتبی از پنج نوع تحلیل حساسیت گرافیکی سود می برد. این پنج شیوه شامل تحلیل حساسیت عملکرد، دینامیک، گرادیان، طرح دو بعدی و تفاوت ها می باشد. (قدسی پور، ۱۳۷۹).

۶- نرخ ناسازگاری (I.R)

نرخ ناسازگاری مکانیزمی است که به وسیله آن اعتبار پاسخ پرسش شوندگان به ماتریس های مقایسه ای مورد سنجش قرار می گیرد. در فرآیند تحلیل سلسله مراتبی، میزان نرخ ناسازگار قابل تحمل کمتر از $0/10$ در نظر گرفته شده است. محاسبه نرخ ناسازگاری طی شش مرحله انجام

۴- عملیات محاسبه

هدف از مجموعه عملیات محاسبه، نهایتاً محاسبه وزن نهایی به منظور رتبه بندی در روش AHP می باشد. محاسبه میانگین هندسی: برای محاسبه میانگین هندسی از دستور زیر استفاده می شود (قدسی پور، ۱۳۷۹):

$$\left[a_{ij}^{(k)} \pi_{k=1}^n \right]^{\frac{1}{n}} = A_{ij} \quad (1)$$

که در آن، A_{ij} : میانگین هندسی معیار a : زیر معیاری که با گزینه ها مقایسه می شود، π : نام دو جایگزین که با یکدیگر مورد مقایسه قرار می گیرند، k : کد شخصی که از اوی پرسش به عمل آمده است، n : تعداد افرادی که در خصوص یک زیر معیار از آنها پرسش شده است و π : علامت ضرب است. استخراج اولویت به معنای مرتب کردن جایگزین ها در هر یک از زیر معیارها است. در این مرحله همچنین باید اولویت یا وزن هر زیر معیار نسبت به دیگر زیر معیارها تعیین شود (قدسی پور، ۱۳۷۹)، و پس از وزن دهی باید این وزن ها نرمال سازی شوند. برای نرمال سازی روش های مختلف وجود دارد، اما در فرآیند تحلیل سلسله مراتبی از دستور ذیل برای نرمال کردن اعداد استفاده می شود:

$$r_{ij} = \frac{a_{ij}}{\sum_{i=1}^m a_{ij}} \quad (2)$$

که در آن، a : نام زیر معیار، r_{ij} : زیر معیار نرمال شده و i,j : دو جایگزینی که با یکدیگر مقایسه می شوند، می باشند. عملیات نرمال کردن بر اساس میانگین هندسی پاسخ پرسش شوندگان به مقایسه جایگزین ها و زیر معیارها صورت خواهد گرفت.

پس از پایان عملیات نرمال سازی اعداد هر یک از معیارها، نوبت به استخراج میانگین موزون اعداد نرمال شده خواهد رسید. برای این منظور اعداد نرمال شده هر سطر از جایگزین، محاسبه و در نهایت میانگین آن استخراج

$$I.R = \frac{I.I}{I.I.R}$$

(7)

که در آن، I.I: شاخص ناسازگاری و I.I.R: شاخص ناسازگاری ماتریس تصادفی می‌باشد. نرخ‌های ناسازگاری محاسبه شده در تحقیق حاضر کمتر از ۰/۱ است و بنابراین قابل قبول است و نیاز به اصلاح ندارد (قدسی‌پور، ۱۳۷۹؛ Saaty, 1994).

نتایج و بحث

رتبه بندی عوامل مؤثر بر موفقیت تعاونی‌های روستایی با توجه به دو معیار عوامل مؤثر درون سازمانی و برون سازمانی صورت پذیرفت. ابتدا وزن بین معیارها تعیین شد. این وزن‌ها، با توجه به اهمیت معیارها در مقابل یکدیگر، نسبت به هدف (رتبه‌بندی عوامل مؤثر بر موفقیت) تعیین می‌شوند که به صورت ماتریس مقایسات زوجی عوامل درون سازمانی مؤثر بر موفقیت تعاونی‌های روستایی در جدول ۲ ارائه شده است. ماتریس مقایسات زوجی از میانگین هندسی پرسش‌شونده‌های مختلف همان مؤلفه به دست می‌آید. مقایسه‌های زوجی با نرم‌افزار اکسپرت چویس مورد بررسی قرار گرفته است. در جدول‌های ۲ و ۳، اعداد براساس اهمیت معیار ردیف افقی، نسبت به معیار ردیف عمودی اند. به عنوان مثال در جدول ۲، در مقایسه بین مهارت‌های فنی مدیران و مهارت‌های انسانی مدیران عدد ۲/۴ نمایانگر این است که میانگین هندسی قضاوت مدیران تعاونی در مورد اهمیت مهارت‌های فنی مدیران نسبت به مهارت‌های انسانی مدیران ۲/۴ برابر است. مقدار هر عدد نیز براساس معیار ساعتی تعیین شده است. در جدول ۳ ماتریس مقایسات زوجی عوامل برون سازمانی مؤثر بر موفقیت تعاونی‌های روستایی ارائه شده است.

خواهد گرفت. این مراحل شامل بردار مجموعه وزنی، بردار ناسازگاری، میانگین بردار ناسازگاری، شاخص ناسازگاری، شاخص ناسازگاری ماتریس تصادفی و نرخ ناسازگاری می‌باشد (قدسی‌پور، ۱۳۷۹). برای کوتاه کردن مسیر، دستور محاسبه میانگین بردار ناسازگاری به شکل زیر درخواهد آمد:

$$\lambda_{\max} = \frac{1}{N} \sum_{i=1}^n \frac{\bar{a}w(i,j)}{w(i,j)}$$

(8)

که در آن λ_{\max} : میانگین بردار ناسازگاری، \bar{a} : میانگین هندسی ماتریس i,j (یک سطح افقی)، W: وزن یا اولویت جایگزین i,j (یک سطح افقی) و N: تعداد جایگزین‌های مورد مقایسه است. شاخص ناسازگاری دارای دو نوع محاسبه مجزا برای مقایسه انفرادی و گروهی می‌باشد. بنابراین از دستور ذیل برای محاسبه آن استفاده می‌شود:

$$I.I = \frac{\lambda_{\max} - n}{n - 1}$$

(6)

که در آن، λ_{\max} : بزرگ‌ترین مقدار ویژه ماتریس مقایسه زوجی و n: مجموع مقدادر ویژه ماتریس مقایسه زوجی می‌باشد. هاکر و ساعتی جدولی تهیه کرده‌اند که در آن شاخص ناسازگاری ماتریس تصادفی براساس جایگزین‌های رقیب نشان داده شده است. در جدول ۲ شاخص ناسازگاری ماتریس تصادفی تا ۱۰ جایگزین آورده شده است.

در این مرحله امکان محاسبه نرخ ناسازگاری فراهم خواهد آمد. بنابراین با استفاده از دستور ذیل محاسبه می‌شود:

جدول ۲ - ماتریس میانگین مقایسه زوجی عوامل مؤثر بر موفقیت درون سازمانی تعاوی های روستایی

اعضاء	بازاریابی	امور تعاوی	اعضا از تعاوی	مشارکت در تعاوی	میزان	انتفاع	تحصیلات کارمندان	مهارت های انسانی مدیران	مهارت های فنی مدیران	توان مالی تعاوی و اعضاء
۰/۳۲	۰/۶۲۵	۲/۲	۳/۸	۰/۵	۲/۴	۱	۰/۲۴	۱	۱	۰/۳۲
۰/۲۱	۰/۱۷	۰/۴۸	۰/۶۷	۰/۲۴	۱	۱	۱	۱	۱	۰/۲۱
۰/۹۱	۰/۴۲	۲/۶	۵/۷	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۰/۹۱
۰/۲۲	۰/۱۸	۲/۶	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۰/۲۲
۰/۲۶	۰/۲۲	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۰/۲۶
۱/۳	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱/۳
۱										۱

جدول ۳ - ماتریس میانگین هندسی مقایسه زوجی عوامل مؤثر بر موفقیت برون سازمانی تعاوی های روستایی

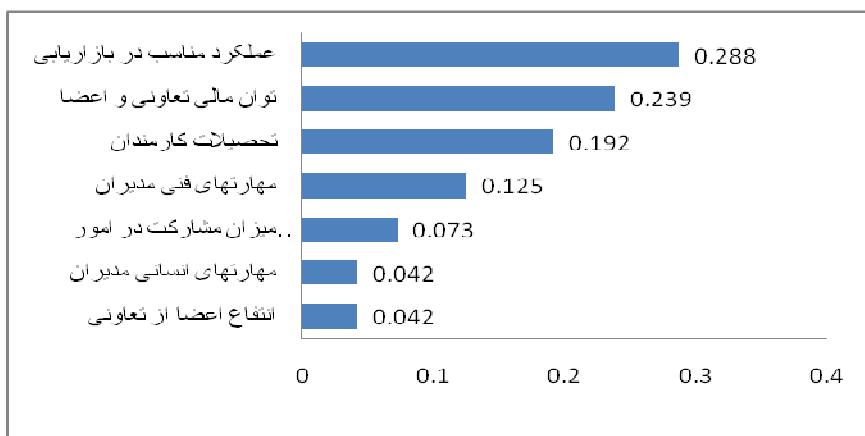
تعداد دوره های آموزشی	شناخت اعضاء از اصول تعاوی	آموزش های ارئه شده	سابقه عضویت در شرکت تعاوی ها	عملکرد اتحادیه تعاوی ها	کیفیت
۵/۴	۵/۴	۲/۵	۶/۵	۱	۱
۱	۳/۲	۰/۴۳	۱	۱	۱
۵	۷/۶	۱			
۰/۲۷	۱				
۱					

شده است، رتبه بندی نهایی انجام می شود. با توجه به جدول ۴ و نگاره ۲، در میان عوامل درون سازمانی، بیشترین وزن را به ترتیب «عملکرد مناسب بازاریابی، توان مالی تعاوی و اعضاء، تحصیلات کارمندان، مهارت های فنی مدیران، میزان مشارکت در امور تعاوی، مهارت های انسانی مدیران و انتفاع اعضاء از تعاوی» دارا می باشد.

پس از وارد کردن داده ها به کامپیوتر، نرخ سازگاری مشخص می شود که اگر این نرخ کمتر از ۰/۱ باشد، قابل چشم پوشی است و در غیر این صورت، نرم افزار در یافتن داده ناسازگار کمک کرده و می توان ناسازگاری را رفع کرد. در این مطالعه ضریب ناسازگاری محاسبه شده کوچکتر از ۰/۱ است. وزن نهایی معیارها در جداول ۴ و ۵ گزارش شده است. بر اساس این وزن ها که توسط نرم افزار محاسبه

جدول ۴- رتبه‌بندی عوامل درون سازمانی مؤثر بر موفقیت تعاونی‌های روستایی کشاورزی

رتبه	عوامل درون سازمانی	تعیین وزن نهایی
۱	عملکرد مناسب در بازاریابی	۰/۲۸۸
۲	توان مالی تعاونی و اعضاء	۰/۲۳۹
۳	تحصیلات کارمندان	۰/۱۹۲
۴	مهارت‌های فنی مدیران	۰/۱۲۵
۵	میزان مشارکت در امور تعاونی	۰/۰۷۳
۶	مهارت‌های انسانی مدیران	۰/۰۴۲
۷	انتفاع اعضاء از تعاونی	۰/۰۴۲
شاخص ناسازگاری:		۰/۰۳



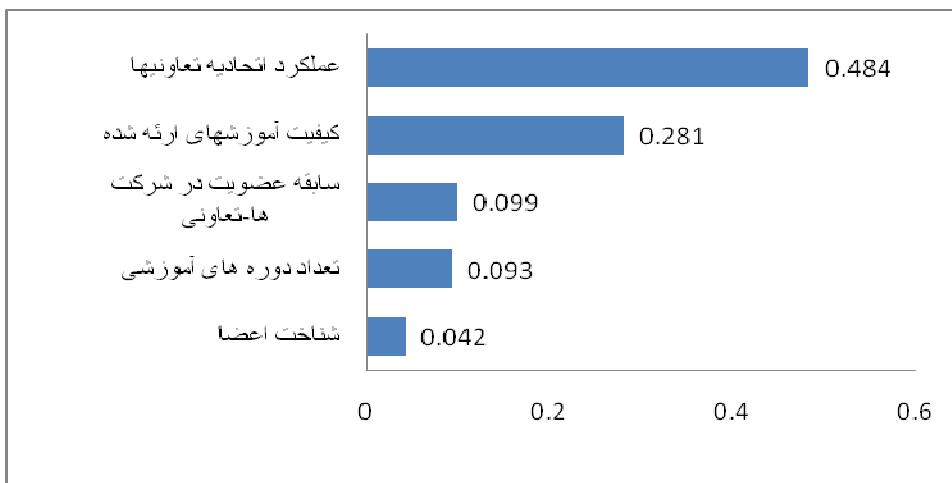
نگاره ۲- مقایسات گرافیکی عوامل سازمانی مؤثر بر موفقیت تعاونی‌های روستایی کشاورزی

تعاونی‌ها، براساس بیشترین وزن و به صورت نزولی رتبه‌بندی شدند. همچنین با توجه به شاخص ناسازگاری بدست آمده، ملاحظه می‌شود که هر دو شاخص، کوچک‌تر از ۰/۱ است و لذا نتایج قابل قبول است و پاسخ دهنده‌گان دقت کافی را در زمان پاسخ به سؤالات داشته‌اند.

همچنین با توجه به جدول ۵ و نگاره ۳ در میان عوامل بروند سازمانی بیشترین وزن را به ترتیب «عملکرد اتحادیه تعاونی‌ها، کیفیت آموزش‌های ارائه شده، سابقه عضویت در شرکت تعاونی‌ها، تعداد دوره‌های آموزشی و شناخت اعضاء» دارا می‌باشند. برمبانی نتایج بدست آمده و وزن نهایی مربوط به گزینه‌های مختلف، عوامل مؤثر بر موفقیت

جدول ۵- رتبه‌بندی عوامل بروند سازمانی مؤثر بر موفقیت تعاونی‌های روستایی کشاورزی

رتبه	عوامل بروند سازمانی	وزن نهایی
۱	عملکرد اتحادیه تعاونی‌ها	۰/۴۸۴
۲	کیفیت آموزش‌های ارائه شده	۰/۲۸۱
۳	سابقه عضویت در شرکت تعاونی‌ها	۰/۰۹۹
۴	تعداد دوره‌های آموزشی	۰/۰۹۳
۵	شناخت اعضاء از اصول تعاون	۰/۰۴۲
شاخص ناسازگاری:		۰/۰۷



نگاره ۳- مقایسات گرافیکی عوامل برون سازمانی مؤثر بر موفقیت تعاوین‌های رستایی کشاورزی

تعاونی‌ها، کیفیت آموزش‌های ارائه شده، سابقه عضویت در شرکت تعاونی‌ها، تعداد دوره‌های آموزشی و شناخت اعضاء از اصول تعاون بودند. با توجه به نتایج بدست آمده پیشنهادات زیر ارائه می‌گردد:

عملکرد مناسب در بازاریابی، بالاترین رتبه را در عوامل برون سازمانی مؤثر بر موفقیت شرکت‌های تعاونی داشته است و این نتیجه با نتایج تحقیق زیانگویوگو (Xiangyuguo, 2010) و عباسی و همکاران (۱۳۸۸) مطابقت دارد. پیشنهاد می‌گردد که آموزش‌های لازم در جهت ارتقای بازاریابی ارائه و عوامل بازاریابی پیش و پس از تولید تقویت گردد. عواملی مانند تبلیغات، ارتقای کیفیت، جلب مشتری از طریق برخورد مناسب و ارائه تخفیفات کلی، صنایع پس از تولید مانند بسته‌بندی، انبارداری، حمل و نقل مناسب و مشارکت در بورس محصولات کشاورزی، از عوامل بازاریابی پیش و پس از تولید می‌باشند.

با توجه به وزن نهایی مربوط به عوامل برون سازمانی، توان مالی اعضاء و شرکت، در رتبه دوم عوامل مؤثر بر موفقیت تعاونی‌های رستایی کشاورزی قرار گرفته است که با نتایج تحقیقات نکوبی نائینی و همکاران (۱۳۸۸) و عنبری (۱۳۸۰) مطابقت دارد. از آنجا که توان مالی، یکی از عوامل انگیزشی مهم در جهت ارتقای عملکرد و احساس مسئولیت کارکنان و مدیران تعاوین‌ها می‌باشد، برای این منظور پیشنهاد می‌شود تسهیلات دولتی و بانکی و بخشی

نتیجه‌گیری و پیشنهادات

بعد از انجام محاسبات با استفاده از روش AHP، رتبه‌بندی عوامل مؤثر بر موفقیت تعاوین‌ها در دو دسته برون سازمانی و برون سازمانی انجام پذیرفت. این نکته مهم است که وزن‌دهی منطقی و درستی بین معیارها و گزینه‌ها انجام پذیرد تا در نهایت اولویت‌بندی به صورت دقیق انجام پذیرد. این موضوع به مدیران و سیاست‌گذاران مرتبط با بخش تعاون رستایی کمک می‌کند تا تصمیمات بهتری در جهت موفقیت تعاوین‌های رستایی اتخاذ کنند. مسلم است هرچه از معیارهای بیشتر و دقیق‌تری استفاده شود، نتیجه بهتری را می‌توان انتظار داشت. روش AHP دارای مزایای بسیاری در موضوع رتبه‌بندی است که با افزایش معیارها، زیرمعیارها و گزینه‌ها و همچنین تلفیق با منطق فازی در تحقیقات بعدی می‌توان به نتایج بهتری دست یافت. در این مطالعه با استفاده از روش تحلیل سلسه‌مراتبی و از طریق مصاحبه با اعضاء تعاوین‌های رستایی، عوامل مؤثر بر موفقیت تعاوین‌های رستایی رتبه‌بندی شده است، که رتبه‌بندی عوامل برون سازمانی مؤثر بر موفقیت تعاوین‌های رستایی به ترتیب شامل عملکرد مناسب در بازاریابی، توان مالی تعاونی و اعضاء، تحصیلات کارمندان، مهارت‌های فنی مدیران، میزان مشارکت در امور تعاونی، مهارت‌های انسانی مدیران و انتفاع اعضاء و رتبه‌بندی عوامل برون سازمانی مؤثر بر موفقیت تعاوین‌ها به ترتیب شامل عملکرد اتحادیه

بلکه از دیدگاه مدیران اهمیت کمتری دارند. بنابرایان باید برای بهبود این عوامل نیز راهکارهایی اندیشید. در بین عوامل برومندانی، مؤلفه عملکرد اتحادیه تعاونی‌ها با اختلاف وزنی قابل توجه در رتبه اول رتبه‌بندی قرار گرفته است. این نشان از اهمیت فراوان اتحادیه در عملکرد تعاونی‌ها از دیدگاه مدیران دارد. البته عملکرد اتحادیه تعاونی‌ها به عوامل متعددی بستگی دارد که شاید برخی از آن‌ها در دست مدیران تعاونی و اتحادیه‌ها هم نباشد. عواملی از قبیل سیاست‌های دولت، فرهنگ تعاون و روابط بین تعاونی‌ها که نقش عواملی خارج از تعاونی‌ها را پررنگ‌تر می‌کند. بنابراین سیاست‌های دولت می‌تواند بر این مؤلفه مؤثر باشد. این نتیجه در مطالعات دیگر نظیر نکوبی نائینی و همکاران (۱۳۸۸)، آتمیس و همکاران (Xiangyuguo *et al.*, 2009) و زیانگویو (Atmis *et al.*, 2009) نیز به دست آمده است.

با توجه به اینکه گویه کیفیت آموزش‌های ارائه شده در رتبه دوم اهمیت در بین عوامل برومندانی قرار گرفته است، پیشنهاد می‌شود دوره‌های آموزشی گوناگونی برای اعضاء، ارکان و مدیران تعاونی‌ها، پس از انجام نیازمنجی‌های کارشناسانه، به صورتی علمی و کاربردی برگزار گردد که این نتیجه در راستای تحقیقات عنبری (۱۳۸۰)، امینی و رمضانی (۱۳۸۵)، شالی (۱۳۸۰) و رنجبر و منفردی‌راز (۱۳۸۶) می‌باشد.

سابقه عضویت در شرکت تعاونی‌ها و تعداد دوره‌های آموزشی با وزن‌هایی نزدیک به هم در رتبه سوم و چهارم عوامل برومندانی مؤثر بر موفقیت تعاونی‌ها قرار گرفته‌اند. امینی و رمضانی (۱۳۸۵)، نیز در مطالعه خود این دو مؤلفه را از عوامل تأثیرگذار بر موفقیت تعاونی‌ها یافته‌اند. تکرار مسئله آموزش به صورت مؤلفه‌های مختلف (تعداد دوره‌های آموزشی، کیفیت آموزش‌های ارائه شده، سطح تحصیلات کارمندان و ...) در این مطالعه و سایر مطالعات، اهمیت آموزش را در موفقیت تعاونی‌ها گوشزد می‌کند. افراد دارای سابقه عضویت در تعاونی‌ها حداقل این امتیاز را دارند که با روحیه تعاون و همکاری آشنایی دارند و این می‌تواند بر عملکردشان در تعاونی اثر گذارده و نهایتاً در موفقیت تعاونی نیز تأثیرگذار خواهد بود.

از اعتبارت مربوط به بخش کشاورزی جهت کمک به بهبود وضعیت مالی تعاونی‌های کشاورزی اختصاص یابد. ارائه طرح بیمه درآمدی تعاونی نیز می‌تواند در این زمینه مؤثر باشد. همچنین در مطالعات تحقیقاتی به طور خاص راهکارهای افزایش درآمد و جذب سرمایه‌گذاری در تعاونی‌ها بررسی شود و تحقیقات مبتنی بر رشد فناوری و رشد درآمد دانش محور صورت گیرد.

براساس نتایج بدست آمده، سطح تحصیلات کارمندان تعاونی در رتبه سوم عوامل برومندانی مؤثر بر موفقیت شرکت‌های تعاونی قرار گرفته است و لذا پیشنهاد می‌شود زمینه مشارکت و حضور افراد تحصیل‌کرده در تعاونی‌ها، به ویژه در عرصه‌های مدیریتی، فراهم گردد. افزایش مهارت‌های کارمندان تعاونی از طریق برگزاری کلاس‌های آموزشی و ارتقاء تحصیلی و علمی اعضاء و تشویق به تحصیل از طریق افزایش حقوق و ایجاد انگیزه در اعضاء جهت مشارکت در تصمیمات تعاونی از پیشنهادات دیگر این مطالعه می‌باشد.

موفقیت تعاونی‌ها در گروه مهارت مدیران آن می‌باشد و نتایج تحقیقات زیانگویوگو (Xiangyuguo, 2010) و برونیس (Bruynis *et al.*, 1997) و آتمیس (Atmis *et al.*, 2009) نیز مؤید این مطلب است. اگرچه از دیدگاه پاسخ‌گویان این مطالعه، مهارت مدیران از عوامل کمتر تأثیرگذار شناخته شد، اما به‌حال مهارت مدیران از عوامل تأثیرگذار بر موفقیت تعاونی‌هاست و از آنجا که مدیران شرکت‌های تعاونی از مهارت‌های فنی و بعض‌اً انسانی لازم برخوردار نیستند، آموزش این گروه می‌تواند نقش بسزایی در موفقیت تعاونی‌های روستایی کشاورزی داشته باشد.

میزان مشارکت اعضاء در امور تعاونی، مهارت‌های انسانی مدیران و انتفاع اعضاء از تعاونی در رتبه‌های پنجم تا هفتم رتبه‌بندی عوامل برومندانی قرار گرفته‌اند. برخلاف نتایج این مطالعه، امینی و رمضانی (۱۳۸۵) مهارت‌های انسانی مدیران را در بین عوامل برومندانی دارای اهمیت بالا می‌دانستند، اما میزان مشارکت در امور تعاونی را همانند مطالعه حاضر در سطح پایین اهمیت دانسته‌اند. به‌حال نتایج، نشان‌دهنده بی‌اهمیتی این عوامل نیست

تعاون بر موفقیت تعاوینی‌ها مؤثر دانسته‌اند. هر چه میزان شناخت اعضاء از اصول تعاؤن، در رتبه آن‌ها در امور تعاوینی بیشتر است و در نتیجه میزان موفقیت تعاوینی افزایش می‌یابد.

همچنین مؤلفه شناخت اعضاء از اصول تعاؤن، پنجم عوامل برون سازمانی مؤثر بر موفقیت تعاوینی‌ها قرار گرفت. دفتر بین‌المللی کار (۲۰۰۰)، امینی و رمضانی (۱۳۸۵) و شالی (۱۳۸۰)، نیز شناخت اعضاء را از اصول

منابع

- ادیبزاده، ص. (۱۳۷۷). تدوین الگویی برای ارزیابی راه‌های گوناگون کاهش آلودگی هوای شهر تهران، پایان نامه کارشناسی ارشد، دانشکده مهندسی صنایع، دانشگاه امیرکبیر.
- امینی، ا.، و رمضانی، م. (۱۳۸۵). بررسی عوامل مؤثر در موفقیت شرکت‌های تعاوینی کشاورزی مرغداران گوشتی استان اصفهان.
- علوم و فنون کشاورزی و منابع طبیعی، جلد ۱۰، شماره ۱، صص. ۱۳۵-۱۲۱.
- امینی، ا.، زینل همدانی، ع.، و رمضانی، م. (۱۳۸۷). ارزیابی مؤلفه‌های درون سازمانی در موفقیت شرکت‌های تعاوینی مرغداران تهران. علوم و فنون کشاورزی و منابع طبیعی، جلد ۱۲، شماره ۴۳، صص. ۲۹۵-۲۸۵.
- انصاری، ح. (۱۳۸۰). مبانی تعاؤن. تهران: انتشارات دانشگاه پیامنور.
- انصاری، ح. (۱۳۸۰). نقش تعاوینی‌ها در گذر از تولید معیشتی به تولید تجاری در بخش کشاورزی. سمینار کشاورزی ایران و بازارهای جهانی، تهران، صص. ۱۶۵-۱۵۳.
- انوشیروانی، ا. (۱۳۷۲). شرکت‌های تعاوینی روستایی: مروری بر پیشینه و نگاهی به مسائل و مشکلات. فصلنامه اقتصاد کشاورزی و توسعه، جلد ۳، صص. ۱۳۱-۱۱۸.
- رنجبر، س.، و منفردی‌راز، ب. (۱۳۸۶). بررسی روش‌های آموزشی و ترویجی بخش تعاؤن و ارائه راه کارها. مجله تعاؤن، شماره ۱۹۰، صص. ۱۱۰-۱۱۹.
- سعدی، ح.، کلانتری، خ.، و ایروانی، ه. (۱۳۸۷). اولویت‌سنجی نظام برتر ترویج در حفاظت آب، خاک و پوشش گیاهی (بیان‌زدایی): فرآیند تحلیل سلسله مراتبی (AHP). علوم ترویج و آموزش کشاورزی ایران، جلد ۴، شماره ۱، صص. ۱۱۳-۱۱۳.
- شالی، ا. (۱۳۸۰). بررسی فعالیت‌ها و عملکرد شرکت‌های تعاوینی کشاورزی مرغداری استان تهران. فصلنامه نظام مهندسی کشاورزی و منابع طبیعی، شماره ۴، صص. ۱۲-۱۳.
- صدیقی، ح.، و درویش‌نیا، ع. (۱۳۸۱). بررسی میزان موفقیت شرکت‌های تعاوینی تولید در استان مازندران. علوم کشاورزی ایران، جلد ۳۳، شماره ۲، صص. ۳۲۲-۳۱۳.
- عباسی، ر.، رسول‌زاده، ب.، و عباسی، پ. (۱۳۸۸). عوامل مؤثر بر موفقیت و عدم موفقیت تعاوینی‌های تولیدی استان اردبیل. فصلنامه تعاؤن، شماره ۲۱۰ و ۲۱۱، صص. ۹۰-۷۱.
- عنبری، م. (۱۳۸۰). مدیریت در تعاوینی‌های کشاورزی. تهران: سازمان مرکزی تعاؤن روستایی ایران.
- فتاحی، ا.، و آل شیخ، ع. (۱۳۸۸). مکان‌یابی دفن مواد زائد جامد شهری با استفاده از GIS و فرآیند تحلیل سلسله‌مراتبی (AHP) (مطالعه موردی شهر گیوی). فصلنامه علوم محیطی، سال ۶، شماره ۳، صص. ۱۵۸-۱۴۵.
- قدسی‌پور، س.ح. (۱۳۷۹). فرآیند تحلیل سلسله‌مراتبی (AHP). تهران: مرکز نشر دانشگاه صنعتی امیرکبیر. (پلی تکنیک تهران).
- محمدیان، ف.، شاهسونی، ن.، قربانی، م.، و عاقل، ح. (۱۳۸۸). انتخاب الگوی کشت بالقوه محصولات زراعی براساس روش فرآیند تحلیل سلسله‌مراتبی (AHP) مطالعه موردی: دشت تربت جام. مجله دانش کشاورزی پایدار، جلد ۱، شماره ۱، صص. ۱۸۷-۱۷۱.

- منفرد، ن. (۱۳۹۰). تعیین‌کننده‌های مشارکت کشاورزان در تعاونی‌های تولید: مورد مطالعه استان بوشهر. علوم ترویج و کشاورزی ایران، جلد ۷، شماره ۱، صص. ۲۵-۱۷.
- لغزگوی کهن، م. (۱۳۷۹). سازمان‌های تعاونی برای توسعه روستایی جنبه‌های سازمانی و مدیریتی. چاپ اول. تهران: سلسله انتشارات روستا و توسعه، ص. ۳۶.
- نکوبی نائینی، ع.، علی‌بیگی، اح.، و زرافشانی، ک. (۱۳۸۸). واکاوی عوامل مؤثر بر موفقیت تعاونی‌های روستایی شهرستان کرمانشاه. روستا و توسعه، جلد ۱۲، شماره ۴، صص. ۲۲-۱.

- Abdolrahman, A. H., and Smith, C. (1996). Cooperative and agricultural development: A case study of groundnut farmer in western sudan. *Community development journal*, 31 (1): 13-15.
- Atmis, E., Gunsen, H. B., Lise, B., and Lise, W. (2009). Factors affecting forest cooperative's participation in forestry in Turkey. *Forest Policy and Economics*, 11:102-108.
- Bhuyan, S. (2000). Grower and manager issues in fruit and vegetable cooperatives, annual Meeting, Available at Internet: <http://www.agecon.kus.edu/accc/ncr194>.
- Bowen, W.M. (1990). Subjective judgments and data environment analysis in site selection. *Computer, Environment and Urban Systems*, 14:133-144.
- Bruynis, C., Hahn, D. E., and Taylor, W. J. (1997). Critical success factors for emerging agricultural marketing cooperatives. American Cooperation, pp. 50-54. Washington DC: an annual publication of the national council of farmer cooperatives (NCFC).
- Carlo Russoa, D., Weatherspoonb, C., and Petersonb, M. S. (2000). Effects of manager's power on capital structure: a study of Italian agricultural cooperatives. *International Food and Agribusiness Management Review*, 3:27-39.
- Ghodsypour, S. H., and Brien, C. (1997). An Integerated Method Using the Analytical Hierarchy Process with Goal Programming for Multiple Sourcing With discounted prices. the proceeding of 14th international conference on production research (ICPR), Osaka, Japan.
- International Labour Office (ILO). (2000). Promotion of cooperatives job creation in small and medium-sized enterprises fifth item on the Agenda, International Labour Conference, 89th Session 2001 Report V. (1), Switzerland: Geneva first published.
- John, L., Adrian, J., and Green, T. W. (2001). Agricultural cooperative managers and the business environment. *Agribusiness*, 19 (1): 17-33.
- Saaty, T.L. (1994). Highlights and critical points in the theory and application of the Analytical Hierarchy Process. *European Journal of Operation Research*, 74:426-447.
- Xiangyuguo, M. (2010). Study on functions of the agriculture cooperative in food safety. *Journal of Agriculture and Agricultural Science Procedia*, 1: 477-482.

Factors Affecting the Success of Rural Cooperatives in Zanjan Province from Managers Perspective: Application of AHP Method

E. Gholifar and M. Baniasadi^{1*}

(Received: Sep. 10. 2012; Accepted: Jan. 21. 2013)

Abstract

The main purpose of this study was ranking and assessing factors affecting on the success of rural cooperatives in Zanjan province, Iran. Purposeful proportional stratified sampling was applied to select respondents. For prioritizing factors affecting the success of rural cooperatives in perspective of managers, AHP method was used. Expert Choice Software was used for data analysis. The research findings revealed that appropriate marketing performance, cooperatives and members' financial power, employees' education level, managers' technical skills, amount of participation in cooperative affairs, manager's human skills and members' benefit from cooperative, respectively, were the most important internal organizational factors and cooperatives union performance, quality of instructions offered, membership experience, the number of instructional courses offered and knowing the members, were the most external organizational factors on cooperatives success, respectively.

Keywords: Rural Cooperatives, Ranking, AHP, Zanjan Province.

1- Ph. D student of Agricultural Education, Tarbiat Modares University, Tehran, and Ph.D student of Agricultural Economics, Shahid Bahonar University, Kerman, Iran, respectively.

*- Corresponding Author, E-mail: baniasadi.m65@gmail.com